

Introduksjon

Hvem er Maksimer?

Nødvendig bakgrunnsinfo

på 1 minutt

- Stiftet 2009
- 65 ansatte
- Hovedmarked i Norge og Sverige
 - Har allikevel kunder over hele verden
- Ekspertene på å **bygge** og **forvalte** integrerte **nettbutikker**



Tjenester:

- Integrerte nettbutikker
- Dedikerte team for vekst og videreutvikling
- E-commerce manager
- Digital markedsføring
- Integrasjoner og automatisering



Plattformer

WooCommerce

Verdens mest brukte netthandelsplattform. Open source.

Segment: Opptil 100M Nok / år

Litium

Svensk SAAS på sitt beste. Robust. Headless.

Segment: Fra 100M Nok / år



Integrasjoner

maco

Maco.io

Integrasjonsplattform. Skybasert. Asynkron. 400 nettbutikker.

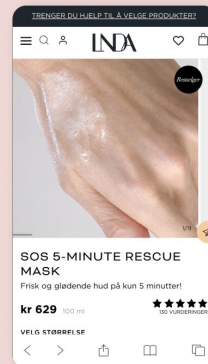
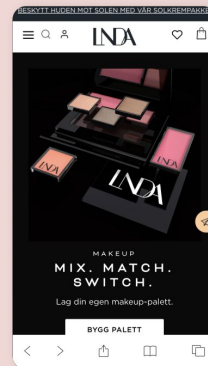
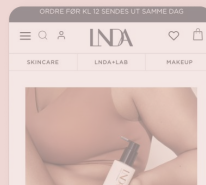
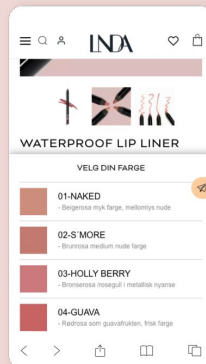
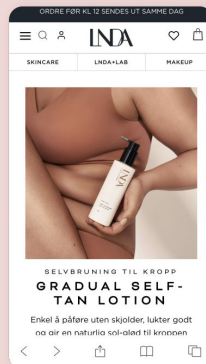
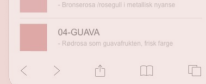
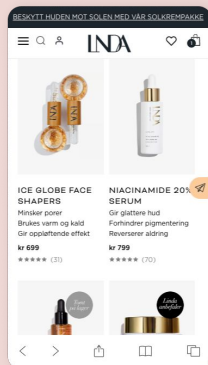
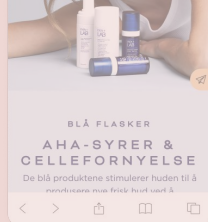


Kunder

- B2B
- B2C
- DTC
- B2B2C
- P2P
- Retail
- Etail
- Wholesale

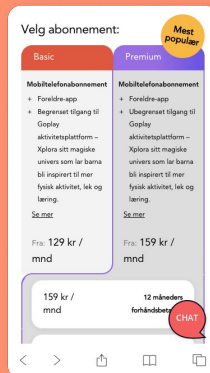
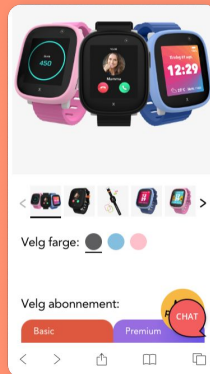
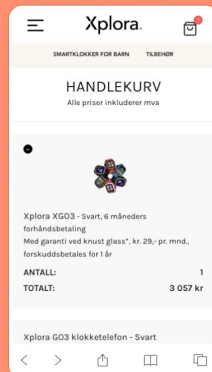
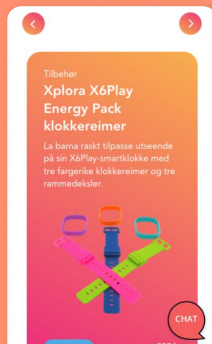
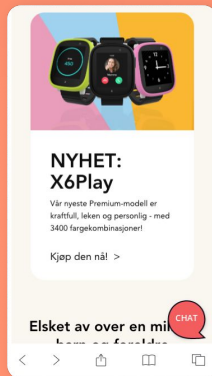


Linda Johansen



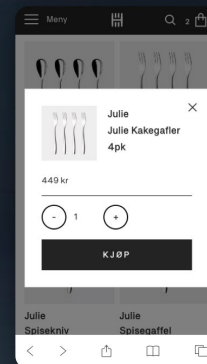
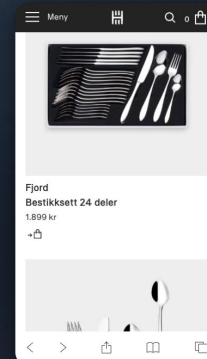
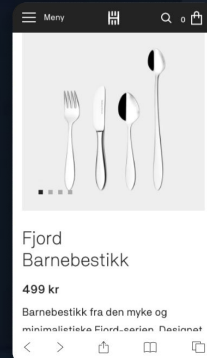
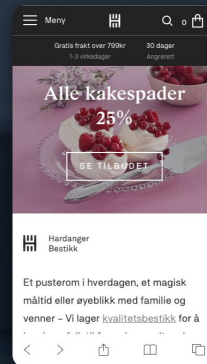
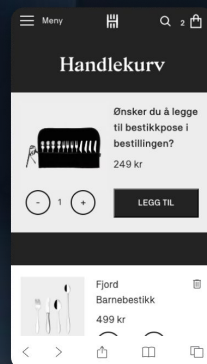
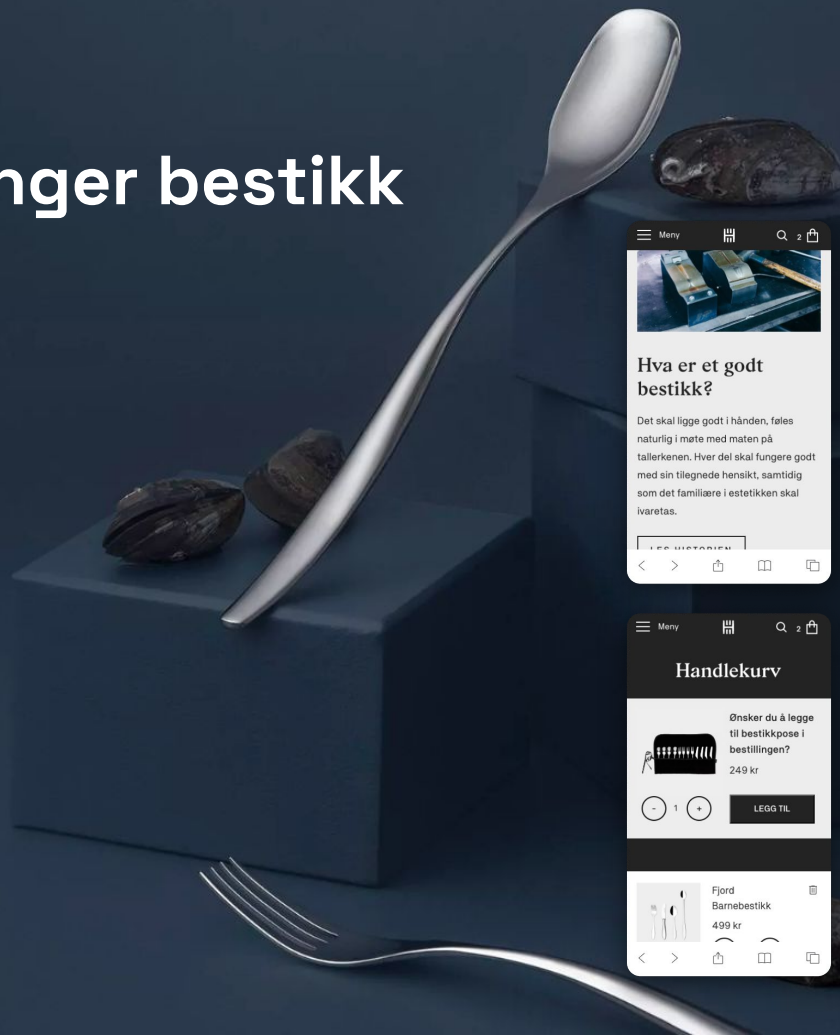
MAKSIMER

Xplora

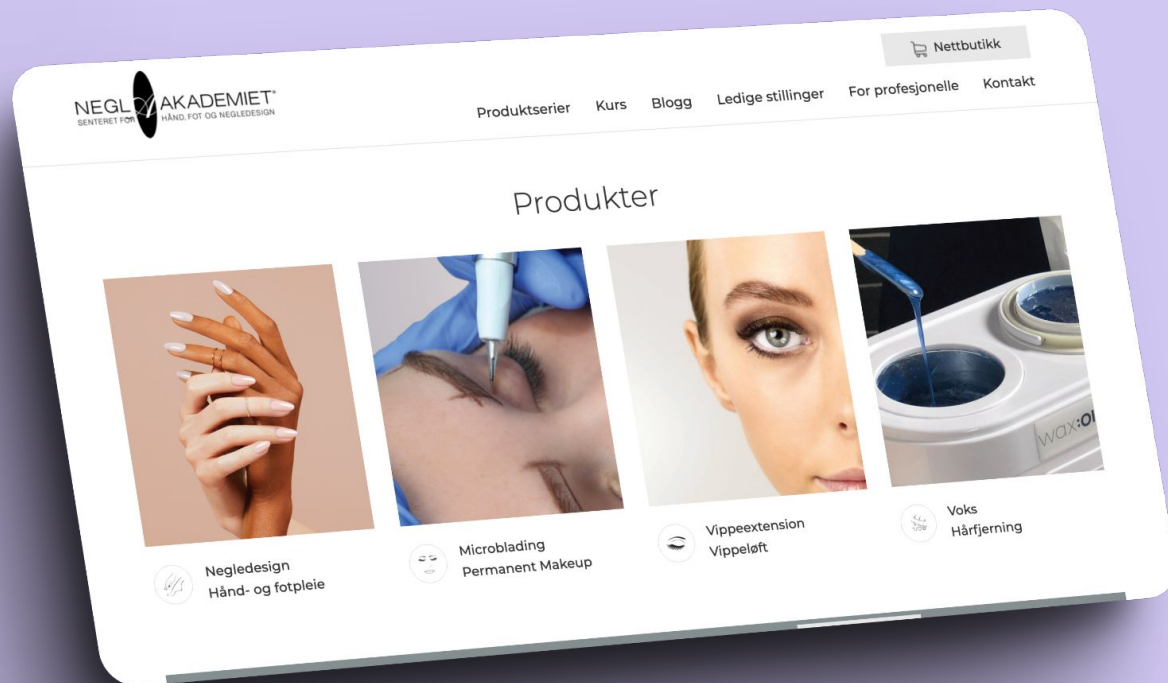


MAKSIMER

Hardanger bestikk



Neglakademiet



Northern

Northern
Professionals

 Order draft

 My account

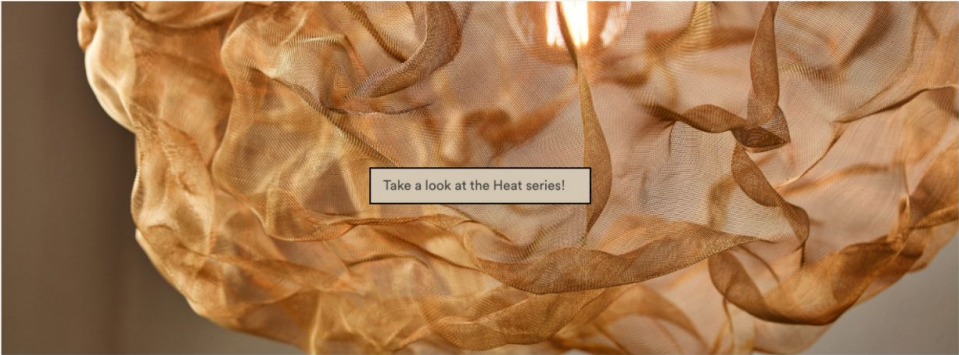
Furniture

Lighting

Accessories

News

6 042 NOK left to get free shipping



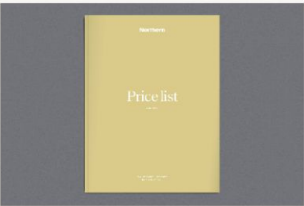
My orders

See more



Order draft

See more



Price list

See more

Kellox

MAKSIMER

KELLOX

[MC](#)[ATV](#)[MC-UTSTYR](#)[PÅHENGSMOTOR](#)[BÅT](#)[FINN FORHANDLER](#)[MC Tilbehør](#)[Motocross - Lek](#)[Motorsykler](#)

Motorsykler

▼ KATEGORIER

[Adventure](#)[Classic - Custom](#)[Lettsykkel](#)[Naked](#)[Scooter](#)[Supersport](#)[Touring](#)

⚙️ FILTERS

[MERKE](#)[SITTEHØYDE](#)[HESTEKREFTER](#)[FØRERKORT](#)[HP](#)

Viser 1–16 av 36 resultater

PRIS: HØY TIL LAV ▼



Neste mann ut:

Øyvind Flatekval

Hvordan integrere

nettbutikken din med ERP-systemer,

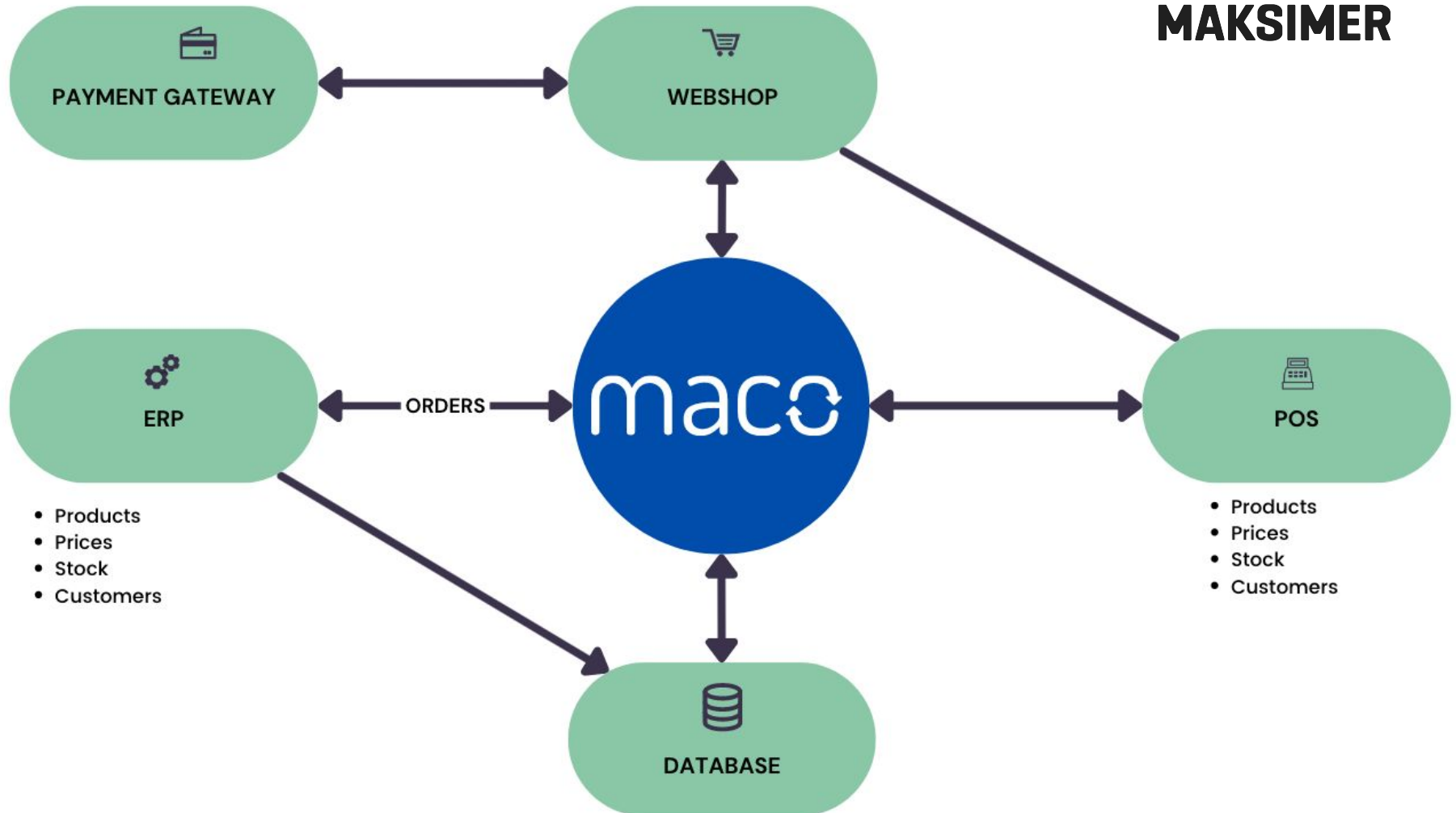
og få bedre kontroll over verdikjeden

Kort om

våre integrasjoner:

- Fullintegrert
- Kundedrevet
- Standalones
- B2B og B2C
- Økosystem
- Partnere

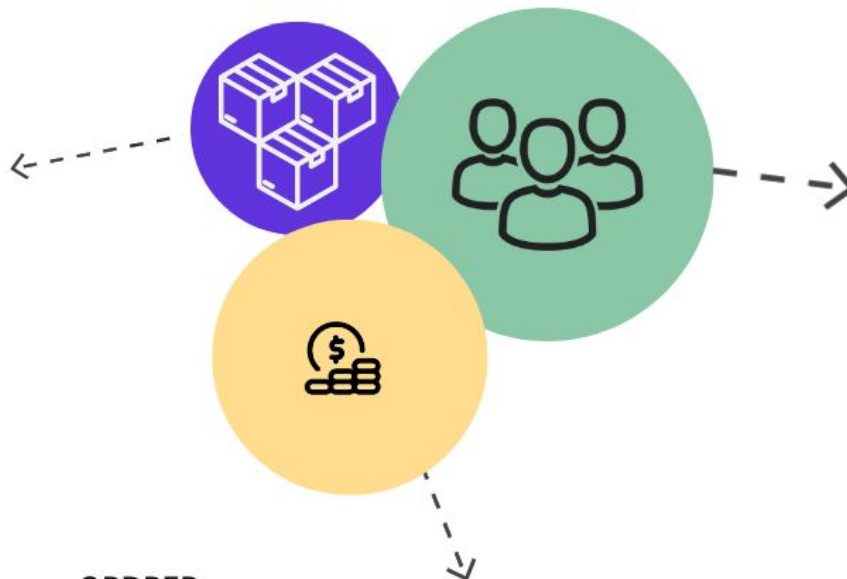




MAKSIMER

PRODUKTER

Kategorier
Priser
Varianter og pakker
Bilder og tekster
Lager
Dokumenter (FDV, Sikkerhetsdatablader osv.)



KUNDER

Adresser og leveringssteder
Priser
Ordrehistorikk
Dokumenter (FDV, Sikkerhetsdatablader osv.)

ORDRER

Ordrerundreisen	Forhåndsordre	Dokumenter (FDV, Sikkerhetsdatablader osv.)
Priser	Dellevering	Adresser og leveringssteder
Lager	Gjenkjøp	
Betaling	Ordrehistorikk	

Produkter	Kunder	Ordre
Kategorier	Adresser og leveringssteder	Adresser og leveringssteder
Priser	Priser	Priser
Varianter og pakker	Ordrehistorikk	Ordrehistorikk
Bilder og tekster		Betaling
Lager		Lager
Dokumenter (FDV, Sikkerhetsdatablader osv.)	Dokumenter (FDV, Sikkerhetsdatablader osv.)	Dokumenter (FDV, Sikkerhetsdatablader osv.)
		Dellevering
		Gjenkjøp
		Forhåndsordre
		Ordreundreisen

Standardisert

- Produkter
- Kategorier
- Kunder
- Ordre
- Prisliste
- Ordreundersøkelse
- Flerlager

Skreddersøm

- Reskontro/fakturaoversikt
- Sortimentliste
- Forhåndssalg
- Komponent/strukturvarer
- Kredittgrense
- Dokumenter og bilder
- Utvidet kundeoversikt

Ordrehistorikk og ordre i rest

MAKSIMER

PRODUCTSDOCUMENTATIONMY ACCOUNT

M

Maksimer

Dashboard

Company

Addresses

Users

Attestation

Order

Invoice

My offers

Orders

Back orders

Ordernr	Item	Price e.g. VAT	Ordered	Delivered	Remaining listed	Expected delivery date
12345678	Easee laderobot	kr 1 999	100	59	41	31.01.2023
12345678	Easee laderobot	kr 1 999	100	59	41	31.01.2023

Order history

Ordernr	Date	Price e.g. VAT	Contact person	Approved	Status			
12345	21.01.2022	kr 120 000	Ole Olsen	✓	Delivered	↓	🖨	⌵
12346	21.01.2022	kr 120 000	Tore Hansen	✓	Part delivered	↓	🖨	⌵
12347	21.01.2022	kr 120 000	Tone Andreassen	🕒	Delivered	↓	🖨	⌵
12348	21.01.2022	kr 120 000	Vigdis Olsen	✓	Invoiced	↓	🖨	⌵

Fakturahistorikk

MAKSIMER

PRODUCTSDOCUMENTATIONMY ACCOUNT

M

Maksimer

Dashboard

Company

Addresses

Users

Attestation

Order

Invoices

My offers

Invoice

Invoice overview

Ordernr	Invoice	Date	Price e.g. VAT	Contact person	Status		
12345	1235345	21.01.2022	kr 120 000	Ole Olsen	Unpaid	↓	🖨
12345	1235345	21.01.2022	kr 220 000	Ole Olsen	Partially paid	↓	🖨
12345	1235345	21.01.2022	kr 430 000	Ole Olsen	Paid	↓	🖨
12345	1235345	21.01.2022	kr 90 000	Ole Olsen	Paid	↓	🖨

M

Maksimer

Dashboard

Company

Addresses

Users

Attestation

Order

Invoice

My offers

Company

COMPANY NAME

Company name

ORGANISATION NUMBER

Organisation number

VAT NUMBER

VAT number

ADDRESS

Address

ZIP CODECITY

ZIP codeCity

COUNTRY

Country

Contact information

FIRST NAME

First name

LAST NAME

Last name

E-MAIL

E-mail

PHONE

Phone

Introduksjon

Hvordan lykkes med utvikling og
forvaltning av nettbutikker

7 områder for økt salg

- Kundeinnsikt
- Riktige KPler
- Frekvens
- Forbedre salgsprosessen
- Øke konverteringsraten
- Øke gjennomsnittlig ordreverdi
- Drive ny trafikk



Riktige KPI-er:

Hvordan sikre at du måler og fokuserer på det som er viktigst for din nettbutikk?



Frekvens

Maksimer repeterende salg og skap en lojal kundebase.



Forbedre salgsprosessen

Gjør det enkelt og intuitivt for kunder å finne og velge de beste produktene



Maksimer ordreverdien

Bevisst strategi for oppsalg, kryssalg og pakkesalg gir større inntekt per kunde



Sammen er vi sterke - jobb med riktig partner og bruk felles kunnskap for å nå målene.

